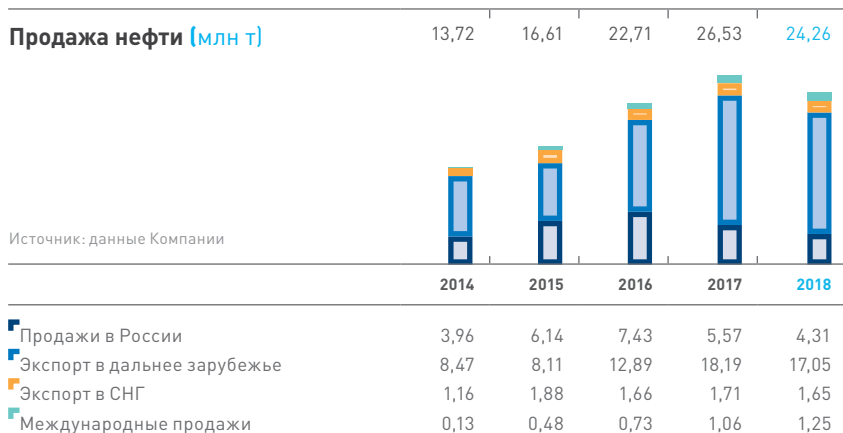


Продажа нефти

В 2018 г. продажи нефти снизились на 8,6 % по сравнению с 2017 г., составив 24,26 млн т. Снижение обусловлено ростом переработки на российских НПЗ Группы.

При этом продажи на внутреннем рынке сократились на 22,6 % – до 4,31 млн т, а совокупный экспорт нефти уменьшился на 6 % – до 18,70 млн т. В то же время рост добычи в Ираке позволил нарастить объем продаж нефти на международном рынке на 17,9 % – до 1,25 млн т.



В 2018 г. «Газпром нефть» фактически завершила формирование флота, предназначенного для обслуживания арктических месторождений Компании. В отчетном году были введены в эксплуатацию два суперсовременных ледокола класса Icebreaker 8 «Александр Санников» и «Андрей Вилькицкий».

Кроме того, в транспортировке арктической нефти задействованы шесть танкеров класса Arc7 серии «Штурман» (каждый грузоподъемностью 42 тыс. т) и один танкер класса Arc5 грузоподъемностью 19,8 тыс. т.

Сформировав арктический флот, «Газпром нефть» обеспечила круглогодичную транспортировку нефти с заполярных месторождений на мировой рынок с максимальной эффективностью и снизила риски негативного воздействия внешних факторов на логистику. В 2018 г. нефть сорта Novy Port поставлялась в девять стран, в том числе в Великобританию, Францию, Норвегию и Голландию.



Технологии

Высокотехнологичные российские ледоколы

22

МВт

мощность дизель-электрической силовой установки

До 30

км/ч

скорость

40

сут.

автономной работы

-50

°С

работа при экстремально низких температурах

Создание комплексной системы логистики – важный элемент арктических проектов Компании. За счет эффективной логистики обеспечен бесперебойный круглогодичный вывоз нефти с арктических месторождений.

В 2018 г. «Газпром нефть» сформировала собственный арктический флот. В него вошел высокотехнологичный ледокол «Александр Санников», построенный на Выборгском судостроительном заводе (Ленинградская область). Он получил имя в честь бывшего директора Дирекции нефтепереработки ПАО «Газпром нефть» А. Л. Санникова, под руководством которого реализовались масштабные проекты Компании.

В августе «Александр Санников» начал сопровождать танкеры по акватории Обской губы от терминала «Ворота Арктики» к плавучему накопителю на рейде

в Кольском заливе. В декабре к нему присоединился второй ледокол – «Андрей Вилькицкий», названный в честь российского гидрографа-геодезиста, полярного исследователя А. И. Вилькицкого.

Оба судна – одни из самых технологичных в своем классе. Они высокоманевренны: полный разворот на 360 градусов производится всего за 60 секунд. Мощность силовых установок, сопоставимая с атомными ледоколами, позволяет проходить при непрерывном движении лед толщиной до 2 м.

Ледоколы оснащены передовой автоматикой энергообеспечения и современной радионавигацией, также есть возможность удаленного контроля электроники. Как и на всех объектах «Газпром нефти», на судах действует принцип «нулевого сброса»: все отходы перерабатываются или хранятся до возвращения в порт.

Оснащение:

- > Два катера для ликвидации разливов нефти;
- > площадка для тяжелых вертолетов типа Ми-8;
- > системы пожаротушения производительностью 2,5 тыс. м³ в час;
- > две спасательные шлюпки, вспомогательный катер и шесть спасательных плотов.

Задачи ледокольного флота «Газпром нефти»:

- > проводка танкеров в ледовых условиях;
- > поддержка безопасности при причаливании и погрузке танкеров;
- > защита терминала «Ворота Арктики» от движения ледяных полей;
- > доставка и транспортировка персонала и небольших партий груза на терминал;
- > дистанционное автоматизированное управление терминалом.

Ледоколы оснащены оборудованием для спасательных операций и ликвидации чрезвычайных ситуаций, в том числе:

- > для тушения пожаров на плавучих и береговых объектах, доступных для подхода с моря;
- > участия в ликвидации аварийных разливов нефти;
- > помощи терпящим бедствие судам;
- > поиска и спасения людей.

«По нашим прогнозам, к 2030 году потребность рынка перевозок по Северному морскому пути увеличится на треть. Развитие собственного флота позволит Компании в долгосрочной перспективе удерживать лидерство в российской Арктике».

Александр Дюков
Председатель Правления,
Генеральный директор ПАО «Газпром нефть»

Технологии

Капитан Арктики

66,5

млн

решений рассматривает система ежедневно для выбора оптимального

2

часа

занимает составление графика отгрузок на три года с почасовой дискретностью

5

мин.

занимает составление графика отгрузок на месяц

3

года

горизонт планирования отгрузок

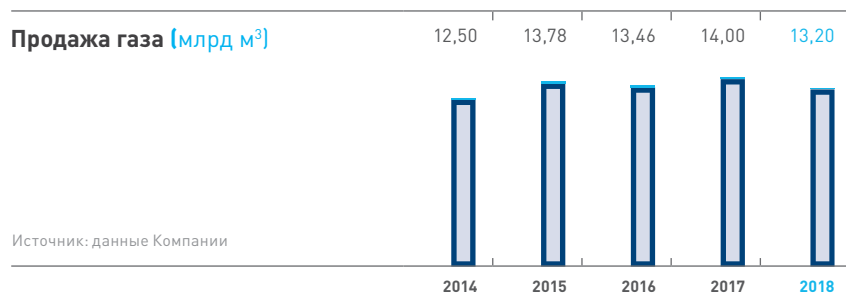
Для управления арктическим флотом в Компании создана уникальная система автоматического планирования интерактивной транспортировки нефти – «КАПИТАН». Система нацелена на достижение максимальной эффективности транспортировки нефти от месторождений до конечного потребителя за счет полной синхронизации всей логистической цепочки добычи и подачи танкеров, минимизации простоев и оптимизации использования флота.

«КАПИТАН» обеспечивает планирование и диспетчеризацию флота, а также аналитическую поддержку на основании накопленной статистики. Система позволяет автоматически формировать ежемесячный график расстановки тоннажа и планировать отгрузки нефти с горизонтом до трех лет. Само время планиро-

вания и согласования графиков отгрузок сократилось с трех рабочих дней до двух часов.

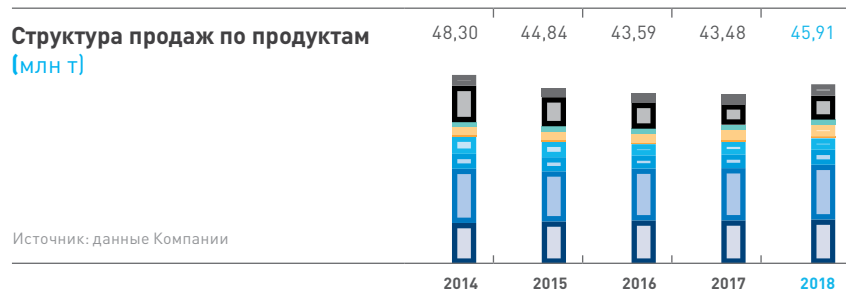
Внедрение системы «КАПИТАН» позволяет Компании повышать доходы за счет увеличения количества рейсов при сокращении их длительности, сокращать издержки за счет эффективного использования флота и резервуарного парка, управлять операционными и экологическими рисками.

В перспективе система «КАПИТАН» может стать частью комплексного плана по модернизации и расширению транспортной инфраструктуры российской Арктики и способствовать решению одной из стратегических задач развития России – увеличению грузопотока по Северному морскому пути.



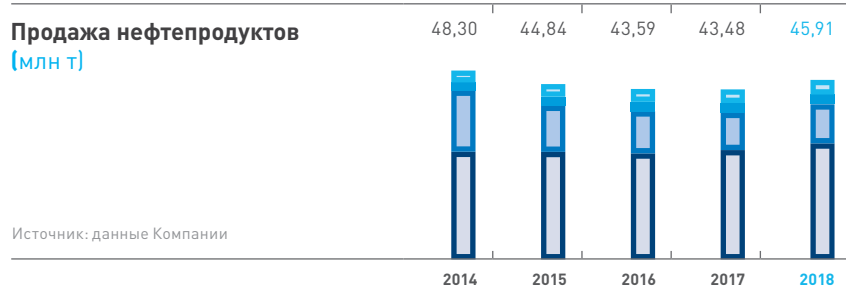
Источник: данные Компании

	2014	2015	2016	2017	2018
Продажи в России	12,37	13,56	13,28	13,89	13,13
Международные продажи	0,13	0,22	0,18	0,11	0,07



Источник: данные Компании

	2014	2015	2016	2017	2018
Автобензин	9,37	9,75	10,57	10,68	10,87
Дизельное топливо	13,87	12,81	13,27	13,37	14,01
Авиационное топливо	3,82	3,62	3,36	3,51	3,84
Судовое топливо	4,42	3,98	2,87	3,29	2,89
Смазочные материалы	0,39	0,43	0,45	0,41	0,49
Битумы	2,02	2,05	2,17	2,65	2,97
Нефтехимия	1,26	1,45	1,35	1,25	1,35
Мазут	9,31	7,42	6,62	5,23	6,09
Прочие нефтепродукты	3,84	3,33	2,93	3,09	3,40



Источник: данные Компании

	2014	2015	2016	2017	2018
Продажи в России	27,54	27,50	27,11	27,96	29,67
Экспорт в дальнее зарубежье	15,64	11,81	10,77	9,54	10,00
Экспорт в СНГ	2,09	2,28	2,41	2,50	2,49
Продажи NIS	3,03	3,25	3,30	3,48	3,75

ПРОДАЖА ГАЗА

Объем реализации газа (природный газ и ПНГ, без учета газа в доле «Газпром нефти» в совместных предприятиях «Нортгаз» и «Арктикгаз») на внутреннем и международном рынках снизился на 5,7 % по отношению к 2017 г. вследствие сокращения добычи ПНГ и природного газа по дочерним компаниям, осуществляющим поставку газа.

ПРОДАЖА НЕФТЕПРОДУКТОВ

Продажи нефтепродуктов в 2018 г. выросли на 5,6 % относительно 2017 г. (до 45,91 млн т) благодаря росту переработки на нефтеперерабатывающих заводах Компании. Продажи росли по всей линейке нефтепродуктов.

На 9,4 % – до 3,84 млн т – увеличилась реализация авиационного топлива. Это связано с увеличением пассажиропотока российских аэропортов в период чемпионата мира по футболу 2018 г., а также появлением новых направлений полетов из российских аэропортов в страны Европы и Азии. Сыграло свою роль и системное развитие сотрудничества Группы с авиакомпаниями, заключение новых договоров и расширение сети аэропортов присутствия в Российской Федерации и за рубежом.

Рост продаж битумов на 12,08 % – до 2,97 млн т – обусловлен развитием комплексных поставок и логистических сервисов, заключением долгосрочных прямых контрактов с ведущими федеральными участниками рынка в России.

Рост продаж в 2018 г. был обеспечен главным образом спросом на внутреннем рынке, где реализация нефтепродуктов увеличилась на 6,1 %.

Совокупный экспорт нефтепродуктов и продажи на международных рынках увеличились в 2018 г. на 4,6 % – до 16,24 млн т. Наибольшее влияние на расширение экспортных поставок оказал рост продаж нефти, мазута и авиационного топлива в страны дальнего зарубежья. Объем реализации мазута на внутреннем и внешнем рынках в 2018 г. определялся экономической эффективностью и был оптимален в условиях сложившегося уровня спроса и ценовой рыночной конъюнктуры.